



WIR SUCHEN SIE!

Heinrich König & Co. KG steht seit über 125 Jahren für innovative und verlässliche Produkte rund um die Instandsetzung und Werterhaltung von Oberflächen. Als Marktführer entwickeln und produzieren wir unter anderem bedarfsgerechte Lacksysteme, Füllstoffe, Reinigungs- und Pflegemittel für Verarbeiter aus Industrie, Handwerk und für den DIY-Bereich. Nicht nur in unseren Kundenbeziehungen und Partnerschaften setzen wir dabei auf Langfristigkeit, sondern auch bei unseren Mitarbeitern.

Key Account Manager (m/w)

Für unseren Standort Niederdorfelden

Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Key Account Betreuung und Beratung
- Externe Unterstützung der Vertriebsleitung
- Telefonische und persönliche Kundenbetreuung
- Angebotserstellung und -kontrolle
- Vertriebsunterstützung und Projektabwicklung
- Teilnahme an Messen und Datenbankpflege
- Erarbeitung- und Durchführung von Kundenaktionen

Wir erwarten:

- Kfm. Ausbildung, bevorzugt Industriekaufmann/-frau
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute bis sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen sind wünschenswert
- Bevorzugt mit Berufserfahrung im Vertrieb
- Gute Kenntnisse in den Office-Anwendungen Outlook, Word, Excel
- Flexibilität, Teamfähigkeit
- Verhandlungsgeschick, Spaß am Telefonieren
- Handwerkliches und technisches Verständnis
- Kommunikationsfähigkeit und überzeugendes Auftreten

Wir bieten:

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem erfolgreichen und innovativen Familienunternehmen
- Ein abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld
- Langfristige Wachstums- bzw. Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Gute teamorientierte Arbeitsatmosphäre

Interesse?

Dann bewerben Sie sich per E-Mail oder Post mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

Ansprechpartner: c/o Karlheinz Noack, Geschäftsführung

E-Mail: karriere@heinrich-koenig.de

Postanschrift: Heinrich König & Co. KG

An der Rosenhelle 5

61138 Niederdorfelden