



# WIR SUCHEN SIE!

Heinrich König & Co. KG steht seit über 125 Jahren für innovative und verlässliche Produkte rund um die Instandsetzung und Werterhaltung von Oberflächen. Als Marktführer entwickeln und produzieren wir unter anderem bedarfsgerechte Lacksysteme, Füllstoffe, Reinigungs- und Pflegemittel für Verarbeiter aus Industrie, Handwerk und für den DIY-Bereich. Nicht nur in unseren Kundenbeziehungen und Partnerschaften setzen wir dabei auf Langfristigkeit, sondern auch bei unseren Mitarbeitern.

## Key Account Manager Export (m/w)

Für unseren Standort Niederdorfelden

### Ihre Aufgaben umfassen folgende Themenpunkte:

- Betreuung und systematischer Ausbau unserer Key Account Kunden
- Neuakquisition von Key Account Kunden
- Verhandlung von Preis- und Lieferkonditionen inkl. Angebotserstellung
- Praktische Vorführung und Platzierung neuer Produkte und Lösungskonzepte
- Regelmäßiges Reporting an die Geschäftsleitung
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Eigenverantwortliche Planung, Vorbereitung und Durchführung von Jahres-, Akquisitions-, Abschluss- und Preisgesprächen sowie deren Nachbereitung und Dokumentation
- Teilnahme und aktive Unterstützung in der Planung und Umsetzung von Messen

### Wir bieten:

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem erfolgreichen und innovativen mittelständischen Unternehmen
- Ein abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld
- Langfristige Wachstums- bzw. Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Gute teamorientierte Arbeitsatmosphäre
- Eine leistungsgerechte Entlohnung
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis

### Folgende Anforderungen haben wir an Sie:

- Sie sind Techniker, Ingenieur, Meister (idealerweise aus dem Bereich Instandsetzung, Beschichtung bzw. der Lackindustrie) mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung oder haben einen kaufmännischen Hintergrund und haben nachweislich fundierte technische Kenntnisse aus den oben genannten Bereichen
- Langjährige Erfahrung im Bereich Export und internationaler Vertrieb
- Gute Kenntnisse der Office Anwendungen wie Excel, Word und PowerPoint
- Überdurchschnittlich hohe Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit und ein überzeugendes persönliches Auftreten
- Vertriebsorientiertes, analytisches Denkvermögen
- Hohe Reisebereitschaft und Flexibilität im Hinblick auf Arbeitszeiten
- Strategisches Arbeiten, unternehmerisches Denken und Kenntnisse von methodischen Kompetenzen
- Erfahrungen in der Vermarktung von Lacken und Füllstoffen sind von Vorteil
- Exportkenntnisse im Verkauf/ Versand von Gefahrgütern sind von Vorteil
- Handwerkliche Fähigkeiten zur Präsentation unsere Produkte sind wünschenswert
- Erfahrungen in der Möbel-, Fenster-, Türen- und Bodenbelagsindustrie, sowie im Holzhandwerk sind von Vorteil
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, verhandlungssicher
- weitere Sprachen sind wünschenswert
- Teamfähigkeit

### Interesse?

Dann bewerben Sie sich per E-Mail oder Post mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins an: [karriere@heinrich-koenig.de](mailto:karriere@heinrich-koenig.de) oder Heinrich König & Co. KG, c/o Karlheinz Noack, An der Rosenhelle 5, D-61138 Niederdorfelden